



MR ATTRACTOR  
Méthode ATTRACTOR

OFFERT

• MÉTHODE ATTRACTOR – MAC ARTHUR KOUASSI

18h

Récupérées / sem.

0

Urgences

24/7

Système actif

# Comment organiser et piloter votre entreprise *sans vous épuiser.*

*7 étapes simples pour bâtir l'entreprise qui tourne même quand vous n'êtes pas là.*

Organiser

Déléguer

Automatiser

7 Jours

« L'automatisation n'est pas pour gagner du temps. Elle sert à ne plus perdre d'argent. »

Par Mac Arthur Kouassi

MÉTHODE ATTRACTOR

*« Une petite entreprise n'est pas définie par le nombre de ses employés.  
Elle est définie par la clarté de ses procédures et la solidité de ses systèmes. »*

**— Mac Arthur Kouassi, Mr Attractor**

---

**SOMMAIRE**

---

**Introduction** — Pourquoi j'ai cessé de gérer dans l'urgence

**Prologue** — La nuit où tout a basculé — Koffi et Awa

**Chapitre 1** — Le chaos

**Chapitre 2** — La rencontre — Monsieur S.

**Chapitre 3** — Les trois fuites et la loi des 80/20

**Chapitre 4** — Le manuel invisible

**Chapitre 5** — L'assistant invisible

**Chapitre 6** — Le test — Un jour sans intervenir

**Chapitre 7** — L'entreprise autonome — Et mon histoire

**Plan 7 jours** — Votre programme de transformation

**Bonus** — Votre démo personnalisée

## INTRODUCTION

# Pourquoi j'ai cessé *de gérer dans l'urgence.*

*Comment j'ai compris que le problème n'était pas le manque de temps, mais l'absence de système.*

Pendant longtemps, je pensais manquer de temps.

Je me levais tôt. Je me couchais tard. Je répondais aux messages le dimanche soir.

En réalité, je manquais de système.

***Ce n'était pas le temps qui me faisait défaut.  
C'était l'ordre.***

Les clients écrivaient partout. Les relances se perdaient. Les assistants demandaient toujours quoi faire.

Je ne pilotais pas une entreprise. Je gérais des urgences.

Ce livre s'adresse à vous — entrepreneur, commerçant, prestataire de service — qui portez tout sur vos épaules.

L'histoire que vous allez lire est celle de Koffi. Peut-être que vous vous reconnaîtrez en lui.

#### NOTE DE LECTURE

Ce livre se lit comme une histoire. Chaque chapitre vous plonge dans la vie de Koffi, puis vous propose un exercice ou une réflexion concrète. Ne sautez pas ces moments — ce sont eux qui transforment la lecture en résultats.

## PROLOGUE

---

# La nuit où tout a basculé

## *Koffi et Awa.*

*Une conversation que beaucoup d'entrepreneurs ne font jamais.*

Abidjan, mercredi 15 janvier 2025. 23h42.

La maison est silencieuse. Les enfants dorment. Dans la chambre, la lumière de chevet est encore allumée.

Awa regarde son mari. Koffi est assis au bord du lit, la tête entre les mains.

— Awa : Tu n'as pas mangé ce soir.

*Koffi ne répond pas tout de suite.*

— Koffi : J'avais pas faim.

— Awa : Les enfants t'ont demandé à table. Aminata a dit que tu étais toujours absent même quand tu es là.

— Koffi : Je suis là tous les jours.

— Awa : Ton corps est là. Ta tête est ailleurs. Et moi je le vois depuis des mois.

*« Absent même quand tu es là. » Il n'avait jamais entendu ça aussi clairement.*

## PROLOGUE – SUITE

— Koffi : J'ai trois clients qui ne m'ont pas payé ce mois. Le fournisseur de Grand-Bassam réclame son argent. Ce soir j'ai perdu un contrat parce que j'ai mis quatre jours à répondre.

— Awa : Et ça fait combien de temps que tu vis comme ça ?

*Il réfléchit vraiment. Deux ans ? Trois ?*

— Koffi : Depuis que l'activité a grandi. Maintenant tout finit encore sur mon bureau.

— Awa : Tu m'as dit que tu avais des maux de tête pendant une semaine. Le médecin t'a dit quoi ?

— Koffi : Tension artérielle un peu haute. Lié au stress.

— Awa : Tu as trente-deux ans, Koffi.

— Koffi : J'ai peur, Awa. J'ai peur de tout lâcher si je ralentis. Et j'ai peur de ne plus tenir si je continue comme ça.

*La vraie peur d'un entrepreneur n'est pas l'échec. C'est de ne plus savoir comment s'arrêter.*

— Awa : Alors il faut changer quelque chose. Pas demain. Maintenant.

**À VOUS, LECTEUR**

Avez-vous déjà eu cette conversation ?

Parfois avec vous-même, à 23h, quand la maison est silencieuse.

Ce livre est pour ceux qui ont répondu oui, même intérieurement.

## CHAPITRE 1

# Le chaos

*Abidjan, vendredi 17 janvier 2025. 14h37.*

La finale de la CAN vient de se terminer la nuit d'avant. Dans le bureau de Koffi Assouman à Cocody, personne ne fête rien.

Son téléphone sonne. Encore.

*Madame Touré — commande urgente. Il pose le téléphone face vers le bas. Il vibre à nouveau.*

— Mariame : Patron, le fournisseur de Bouaké dit qu'il attend votre confirmation depuis hier.

Sur son bureau : trois bons de commande en attente, une liste de clients à rappeler, un café froid.

Il est 14h37. Koffi travaille depuis 7h30. Il n'a pas déjeuné.

*Son entreprise tourne. Mais c'est lui le moteur. Et les moteurs s'usent.*

## CHAPITRE 1 – LES COÛTS CACHÉS

**8h**

TEMPS RÉPONSE

**2**

BONS OUBLIÉS/SEM.

**0**

SYSTÈME EN PLACE

**LES 4 PIÈGES DU FONDATEUR ÉPUISÉ**

1. Tout reste dans sa tête — aucune procédure écrite
2. Rien n'est standardisé — chaque cas traité différemment
3. Personne ne suit les procédures — parce qu'il n'y en a pas
4. Des tâches répétitives occupent des heures précieuses

**L'EXEMPLE DE KOFFI**

8 prospects / semaine. 5 non relancés dans les 48h.

Panier moyen : 50 000 FCFA.

→ 1 000 000 FCFA perdus par mois.

Pas à cause d'un mauvais produit — à cause de l'absence d'un système.

Le guide de calcul joint à cet ebook vous permet de mesurer exactement vos propres pertes.

**Vous voulez mesurer vos pertes réelles ?**

Un diagnostic de 45 minutes identifie vos 3 principales fuites.

→ [mrattractor.netlify.app/consulting](https://mrattractor.netlify.app/consulting)

## CHAPITRE 2

# La rencontre

## *Monsieur S.*

*Samedi 18 janvier 2025. Café de la Riviera, Abidjan.*

Monsieur S. arrive le premier. Sans téléphone sur la table.

— Monsieur S. : C'est toujours urgent, n'est-ce pas ?

— Koffi : En ce moment, oui. Je ne sais plus où donner de la tête.

— Monsieur S. : Raconte-moi une journée type.

Koffi raconte. Monsieur S. écoute sans l'interrompre. Silence.

*« Ton problème n'est pas que tu travailles trop. Ton entreprise dépend trop de toi. »*

— Koffi : Mais si je m'arrête, tout s'arrête.

— Monsieur S. : Exactement. Et c'est bien ça le problème.

— Monsieur S. : La rivière coule parce que le relief est organisé. Toi, chaque matin, tu es l'eau ET le relief. C'est pour ça que tu t'épuises.

— Koffi : Alors il faudrait que je construisse le relief ?

— Monsieur S. : Ce relief, c'est ton système. Et aujourd'hui, tu n'en as pas.

## CHAPITRE 3

# Les trois fuites

## *et la loi des 80/20.*

*Lundi 20 janvier. Le bureau de Koffi.*

### **Fuite n°1 — Le temps**

- Monsieur S. : Combien d'heures tu fais des choses qu'un système pourrait faire à ta place ?
- Koffi : Vingt heures. Peut-être plus.

### **Fuite n°2 — L'argent**

- Monsieur S. : Combien de prospects t'ont contacté sans être relancés dans les 48 heures ?
- Koffi : Je n'ai pas de suivi précis.
- Monsieur S. : Les ventes perdues ne font pas de bruit. C'est pour ça qu'elles sont si dangereuses.

### **Fuite n°3 — L'attention**

*Le dirigeant doit penser. Pas gérer. Quand il gère, il paie le prix fort avec son énergie.*

Monsieur S. sort une mangue de son sac et la pose sur le bureau.

— Monsieur S. : 20% du volume de cette mangue — la chair — te donne 80% de la valeur. Ton entreprise fonctionne pareil. 20% de tes actions produisent 80% de tes résultats.

— Koffi : Alors il faut identifier mes 20% et tout mettre là-dessus.

— Monsieur S. : Et déléguer ou automatiser le reste. Exactement.

**VOTRE EXERCICE PARETO**

Listez vos 10 actions de la semaine dernière.

Entourez les 2 qui ont produit le plus de résultats.

Celles-là, c'est vos 20%. Tout le reste : déléguer ou automatiser.

## CHAPITRE 4

# Le manuel *invisible.*

*Mercredi 22 janvier. L'entreprise commence à respirer.*

— Monsieur S. : Dis-moi comment tu traites une commande. Depuis le début.

Koffi parle. Monsieur S. écrit. Vingt minutes. Quatre pages.

— Monsieur S. : Tu viens de créer la première procédure de ton entreprise.

*Ce qui reste dans ta tête t'enchaîne. Ce qui est écrit te libère.*

— Monsieur S. : Un vrai système devient ton tableau de bord. Il te dit ce qui se passe en temps réel — commandes, paiements, prospects non relancés.

Koffi réalise qu'il pilotait à l'aveugle.

## CHAPITRE 4 – LES PROCÉDURES

**PROCÉDURE — COMMANDES (NÉGOCE / ACHAT-REVENTE)**

1. Client commande via WhatsApp ou appel
2. Assistant vérifie la disponibilité en stock
3. Confirmation client : prix, délai, paiement
4. Paiement reçu → bon de commande créé
5. Notification livreur : adresse, heure, montant
6. Livraison → photo de confirmation au client
7. Fichier client mis à jour → relance à J+21

**PROCÉDURE — PRODUCTION ET SUIVI (FABRICATION)**

**RÉCEPTION** : Vérifier qualité → Peser → Enregistrer

**PRODUCTION** : Étapes documentées → Contrôle qualité

**CONDITIONNEMENT** : Étiquetage DLC → Numéro de lot

**STOCK** : Mise à jour temps réel → Alerte seuil minimum

**CLIENT** : Bon signé → Paiement → Satisfaction J+7

## **Vous voulez un site qui travaille pour vous ?**

Agenda, clients, finances, relances — assistant IA Pro en 48h.

→ [mrattractor.netlify.app/audit-ia-pro](https://mrattractor.netlify.app/audit-ia-pro)

## CHAPITRE 5

# L'assistant *invisible.*

*Vendredi 24 janvier. Monsieur S. annonce qu'ils sont à mi-chemin.*

— Monsieur S. : Tu paies des gens pour confirmer des commandes et répondre aux mêmes questions chaque jour. Et si ces heures étaient consacrées à ce que seul un humain peut faire ?

*Un bon système ne remplace pas les humains.  
Il les libère pour ce qu'ils font vraiment bien.*

#### CE QUE L'ASSISTANT FAIT

- Message à 23h : réponse immédiate automatique
- Commande passée : confirmation + stock + livreur
- Paiement reçu : reçu envoyé sans intervention
- 7 jours sans retour : relance douce automatique
- Chaque matin : tableau de bord complet à 8h30

#### Prêt à installer votre assistant ?

Un chatbot formé à votre image, disponible 24h/24, 7j/7.

→ [mrattractor.netlify.app/chatbot](https://mrattractor.netlify.app/chatbot)

## CHAPITRE 6

# Le test

## *Un jour sans intervenir.*

*Samedi 1er février 2025. Koffi a mis son téléphone dans le tiroir. À clé.*

Ce matin-là, il emmène ses enfants au marché. C'est Awa qui a insisté.

*10h17. Mariame reçoit une demande inhabituelle. Elle consulte la procédure. Elle gère.*

*13h42. Un livreur est en retard. La notification automatique a déjà prévenu le client.*

*16h05. Trois nouvelles commandes. Confirmations traitées. Stocks mis à jour.*

Koffi rentre à 17h30. Résumé automatique : 12 messages traités. 3 commandes confirmées. 0 urgence non résolue.

***Ça a tourné. Sans moi.***

---

— Koffi : Awa. Ça a tenu.

*Un silence. Puis elle dit simplement :*

— Awa : Je sais. J'attendais ton appel.

## CHAPITRE 7

# L'entreprise *autonome.*

*Mars 2025. Six semaines plus tard.*

Koffi arrive à 9h00. Il prend son café chaud. Il lit le résumé automatique de son activité.

En dix minutes, il sait tout ce qui compte. Il peut commencer sa vraie journée.

*Il ne gère plus les urgences. Il voit les opportunités.*

**18h**

RÉCUPÉRÉES/SEM.

**×11**

PROSPECTS RELANCÉS

**6/7**

NUITS SANS MSG PRO

— Monsieur S. : Ta posture a changé. Avant, tu étais à l'intérieur, à courir. Maintenant tu es au-dessus. Tu vois. Tu décides. C'est ça, piloter.

Koffi rentre chez lui à 17h00. Ses enfants sont encore debout.

## MON HISTOIRE — MAC ARTHUR KOUASSI

Je vais vous dire quelque chose que je n'avais jamais formulé aussi clairement avant d'écrire ce livre.

Mon histoire ressemble à celle de Koffi. Pas dans le secteur — moi c'est l'accompagnement, le conseil, la stratégie. Mais dans la dynamique, c'est exactement la même chose.

Je suis passionné par ce que je fais. Quand un entrepreneur me confie son projet, je m'y engage à fond. Cette passion, c'est ma force — c'est aussi ce qui m'a failli briser.

*Ma passion me causait des problèmes. Pas parce qu'elle était mauvaise — parce qu'elle n'était pas organisée.*

Le Système Attractor est né de cette expérience. Pas d'une théorie. D'une nécessité personnelle.

Si vous avez lu jusqu'ici, quelque chose dans l'histoire de Koffi vous a touché. Ce quelque chose mérite d'être construit. Pas demain. Maintenant.

**Mac Arthur Kouassi**

*Fondateur, Mr Attractor — Abidjan / Paris*

## VOTRE PROGRAMME

# Le plan

## 7 jours.

*Une semaine pour transformer votre fonctionnement.*

**J1**

INVENTAIRE

Listez toutes les tâches que vous répétez. Cherchez les répétitions — elles cachent vos fuites.

**J2**

PROCÉDURE

Documentez la tâche la plus répétée en 5 à 8 étapes simples.

**J3**

CLIENT

Standardisez votre suivi client de l'entrée prospect à la vente.

**J4**

RELANCE

Créez un système de relance qui ne dépend plus de votre mémoire.

**J5**

SYSTÈME

Installez votre premier assistant. Remettez-lui une procédure.

**J6**

MESURE

Combien de temps récupéré ? Combien de tâches gérées sans vous ?

**J7**

VISION

Quelles sont les 2 décisions stratégiques que vous avez enfin le temps de prendre ?

BONUS

# Votre démo *personnalisée.*

*Votre premier pas concret — en 45 minutes.*

Vous avez lu jusqu'ici. Cela signifie que quelque chose vous a touché dans l'histoire de Koffi.

Vous n'avez pas à résoudre seul ce que Koffi a résolu avec Monsieur S.

## **Vous cherchez une stratégie claire ?**

Call stratégique de 15 minutes offert. Vous repartez avec une direction.

→ [mrattractor.netlify.app/consulting](https://mrattractor.netlify.app/consulting)

## **Vous voulez un site qui travaille pour vous ?**

Agenda, clients, finances, relances — Site IA Pro en 48h.

→ [mrattractor.netlify.app/audit-ia-pro](https://mrattractor.netlify.app/audit-ia-pro)

## **Vous voulez un assistant disponible 24h/24 ?**

Un chatbot formé à votre image qui répond et relance à votre place.

→ [mrattractor.netlify.app/chatbot](https://mrattractor.netlify.app/chatbot)

***Koffi a eu Monsieur S. Vous avez le Système Attractor. La suite vous appartient.***

### **MR ATTRACTOR**

*Conseils · Systèmes · Liberté entrepreneuriale*

CI : +225.05.76.87.70.70 | Europe : +33 7 53 90 23 23  
myattractor1@gmail.com